



So steigen Sie durch gekonnte Führungsrhetorik in die Leadership-Etage auf



Spezialausbildung zum Professional Leader und TOP-Manager

Wenn Sie ...

- eloquent überzeugen wollen
- Mitarbeiter konstruktiv beeinflussen möchten
- erreichen wollen, dass Ihre Mannschaft geschlossen hinter Ihnen steht
- mehr Selbstbewusstsein gewinnen möchten
- Ihre Ziele leichter erreichen wollen

... dann sind Sie hier richtig!

Lernen Sie brandaktuelle Beeinflussungsstrategien in der Menschenführung anzuwenden

So setzen Sie sich bei Mitarbeitern und Kunden gekonnt durch

Sich durchsetzen ohne Gewalt ist die Kunst der Führungs-Elite.

Hier erfahren Sie was autoritative Führungsrhetorik ist

Mitarbeiter begeistern und hinter sich stellen, das können nur Professional Leader. Das lernen Sie im Original, nur in diesem Lehrgang.



Wie Sie Ihre Resilienz trainieren, um in Krisensituationen professionell zu agieren

Holen Sie sich das Rüstzeug für einen krisenfesten Manager. Melden Sie sich noch heute an.



Durch Siegerkommunikation zur Führungs-Elite zählen

Schwierige Inhalte überzeugend an den Mann und an die Frau bringen, das schaffen Sie, wenn Sie die Rhetorik der Sieger beherrschen. Kopien gibt es zahlreiche. Hier lernen Sie vom Original.

So gelangen Sie in vier Schritten als Kommunikations-Experte in die Führungsetage

Module im Überblick:

1. Führungsrhetorik für Kommunikationsprofis
2. Kampfdialektik und Schlagfertigkeitstraining
3. Wie Sie erreichen, was Sie wollen, durch limbisches Verhandlungstraining
4. Ultimative Kommunikationsinstrumente in der Führung. Motivorientierte Mitarbeitergespräche

Lernen Sie vom Kommunikations-Experten und werden Sie Kommunikationsprofi

Ihr Spitzen-Führungskräfte-Trainer:

DI Norbert Freund

Er zeigt Ihnen, wie man Menschen mit unsichtbarer Hand führt. Profitieren Sie von seiner mehr als 30-jährigen Führungserfahrung.



Sie können:

- ◆ Frei Reden
- ◆ Kampfdialektischen Angriffen kontern
- ◆ Verhandlungen für sich gewinnen
- ◆ Die Gesprächsführung übernehmen
- ◆ Sich als Redner verdingen

Sie gewinnen:

- ◆ Neues Selbstvertrauen
- ◆ Ein noch besseres Ansehen
- ◆ Durchsetzungskraft
- ◆ Respekt
- ◆ Menschen für Ihre Ideen

Sie lernen:

- ◆ Führungsrhetorik aus 1. Hand
- ◆ Sich besser zu behaupten
- ◆ Mitarbeiter konstruktiv zu beeinflussen
- ◆ Ihren Interessen mehr Gewicht zu geben

Steigen Sie jetzt auf zum TOP-Manager

Ihre Ausbildungsmodule zum Professional Leader:

Modul 1

Führungsrhetorik für Kommunikationsprofis

- ◆ Lernen Sie die Macht der persönlichen Ausstrahlung einzusetzen.
- ◆ Erfahren Sie alles über die 8 Erfolgsprinzipien des Präsentierens.
- ◆ Erleben Sie, wie Sie mit Story-Telling mehr erreichen.
- ◆ Der kompetente Medieneinsatz rundet Ihre Rede ab.
- ◆ Holen Sie sich die 3 Ziele einer strukturierten Präsentation.
- ◆ Praktische Übungen sichern Ihren Lernerfolg.

Modul 2

Kampfdialektik, Schlagfertigkeitstraining

- ◆ Ab sofort hebt Sie niemand mehr aus den Angeln. Sie bringt keiner mehr aus der Fassung.
- ◆ Lernen Sie kampfrhetorischen Angriffen geschickt kontern.
- ◆ Erfahren Sie, was Schlagfertigkeit wirklich ist und wie man sie geschickt anwendet.
- ◆ Bauen Sie Redeblockaden gezielt ab.
- ◆ Entwickeln Sie Ihre unumstößliche Souveränität in jeder Kommunikations-Situation.

Modul 3

Wie Sie durch limbisches Verhandeln erreichen, was Sie wollen

- ◆ Holen Sie sich die erfolgreichsten Gesprächstechniken und die besten Dialogstrategien.
- ◆ Lernen Sie mit der Gewinner-Strategie Ihre Interessen durchzusetzen.
- ◆ Erfahren Sie, wie man eine Verhandlung zu einem glücklichen Abschluss führt.
- ◆ So gewinnen Sie Menschen für sich.
- ◆ Wie Sie die häufigsten Gesprächsfallen geschickt umgehen.

Modul 4

Ultimative Kommunikations-Instrumente in der Führung

- ◆ Das geschickte Feedback.
- ◆ Der heiße Stuhl ...
- ◆ Die 4 emotionalen Grundbedürfnisse.

Motivierende Mitarbeitergespräche

- ◆ Die erfolgreiche Gesprächsstrategie für Mitarbeitergespräche.
- ◆ Die einer Führungskraft würdige Behandlung von MitarbeiterInnen.
- ◆ Die 3 Stufen „Tabula rasa“ Kritikgespräche.
- ◆ Die 6 Prinzipien konstruktiver Beeinflussung.

Melden Sie sich jetzt an!
Dieser Spezial-Lehrgang ist gefragt und die Teilnehmerzahlen sind begrenzt
First come. first serve!

Das bekommen Sie alles:

- Pro Modul und Themenschwerpunkt eine ausführliche Arbeits- und Lernmappe
- Pro Modul ein Fotoprotokoll
- Pro Modul eine ausführliche Teilnahmebestätigung
- Für einzelne Themenschwerpunkte zusätzliche Ratgeber
- Praxisnahe Umsetzungsaufgaben zwischen den Modulen
- Ein Zertifikat für Ihre Ausbildung zum Professional Leader

Lehrgangstermine und Zeiten:

Modul 1	21. 03. 2019	10:00 – 19:00 Uhr
	22. 03. 2019	9:00 – 17:00 Uhr
Modul 2	11. 04. 2019	10:00 – 19:00 Uhr
	12. 04. 2019	9:00 – 17:00 Uhr
Modul 3	09. 05. 2019	10:00 – 19:00 Uhr
	10. 05. 2019	9:00 – 17:00 Uhr
Modul 4	13. 06. 2019	10:00 – 19:00 Uhr
	14. 06. 2019	9:00 – 17:00 Uhr

Die Teilnahmegebühr für den 8-tägigen Kompakt-Lehrgang beträgt EUR 3.480,- (ab dem 2. Teilnehmer der gleichen Firma EUR 3.380,-) zzgl. 20% MwSt. inkl. ausführliche Unterlagen, Fotoprotokolle und Teilnahme-Zertifikat. Die Hotelpauschale von EUR 50,- pro Tag - sowie Nächtigungs- und Fahrtkosten tragen die TeilnehmerInnen selbst.

Es gelten unsere AGB (www.cit.at).

Ihr Top-Trainer: DI Norbert Freund



Er ist Unternehmer, Trainer, zertifizierter ROMPC®-Berater und Coach, Humorcoach, gefragter Redner bei Kongressen, öffentlichen und internen Seminaren und Free the Limbic®-Business Consultant.

Norbert Freund ist Autor der Bonsai-Literatur „Pocket-Motivatoren“ und „Pocket-Consulter“ sowie der Selbstcoachingmappen: Professionelles Zeitmanagement, Führungskräfte-Kompetenz-Analyse, Konfliktmanagement, Präsentieren wie ein Profi, Selbstmotivation, Bildungscontrolling, Erfolgspotenzialanalyse und Entwicklungsprogramme, die großen Anklang bei einem breiten Publikum finden.

Dipl.-Ing. Freund gilt als Motivations-Profi auf dem Gebiet der Persönlichkeitsentwicklung mit fachlichen und methodisch-didaktischen Fähigkeiten. Seit mehr als 25 Jahren beschäftigt er sich intensiv mit praxisnaher Selbstentwicklung. Seine vielseitige Berufserfahrung in einschlägigen Management- und Marketingpositionen zeichnet ihn aus.

Ausgezeichnet von SeminarteilnehmerInnen mit besten Leistungsbeurteilungen, gibt er sein Können an interessierte TeilnehmerInnen in Wirtschaft und öffentlicher Verwaltung weiter.

Norbert Freund ist geschäftsführender Gesellschafter der CiT-Management-Individual-Training GesmbH.

Bitte PDF runterladen, ausfüllen und möglichst bald zurücksenden an:
m.winkler@cit.at oder Fax 02263/5112-33

Platz-Reservierung Spezialausbildung zum Professional Leader

Wir melden zum 8-tägigen Kompakt-Lehrgang folgende Personen an und erwarten die Bestätigung. Die Teilnahmegebühr von EUR 3.480,- (ab 2. Teilnehmer der gleichen Firma nur EUR 3.380,-), zzgl. 20 % MwSt., inklusive ausführlicher Unterlagen, Fotoprotokolle, Teilnahme-Zertifikat zahlen wir sofort nach Erhalt der Rechnung, noch vor dem Lehrgangsbeginn. Die Hotelpauschale von EUR 50,-/Tag sowie Nächtigungs- und Fahrtkosten tragen die TeilnehmerInnen selbst bzw. sind mit dem Hotel direkt zu verrechnen. CiT reserviert für Sie bei Bedarf ein Einzelzimmer mit Frühstück. Rücktritt bis 21 Tage vor dem Termin möglich, danach bitte Ersatz-Teilnehmer melden oder die gesamte Gebühr wird verrechnet. Die Rechnung erhalten Sie 3 Wochen vor Lehrgangsbeginn. Es gelten unsere AGB www.cit.at

Termin: ab 21. März 2019 in Eugendorf/Szbg
4 Module á 2 Tage

Hotelreservierung ja nein
Anreise am Vortag ja nein

TeilnehmerIn:

Titel, Vor- u. Nachname	Funktion

Rechnungsanschrift:

Firma	
BBP-Kto.Nr. (falls vorhanden)	
Straße	
PLZ/Ort	
Telefon Nr.	
Name des Anmelders	
E-Mail des Anmelders	